

Seniorikerhon puheenjohtaja

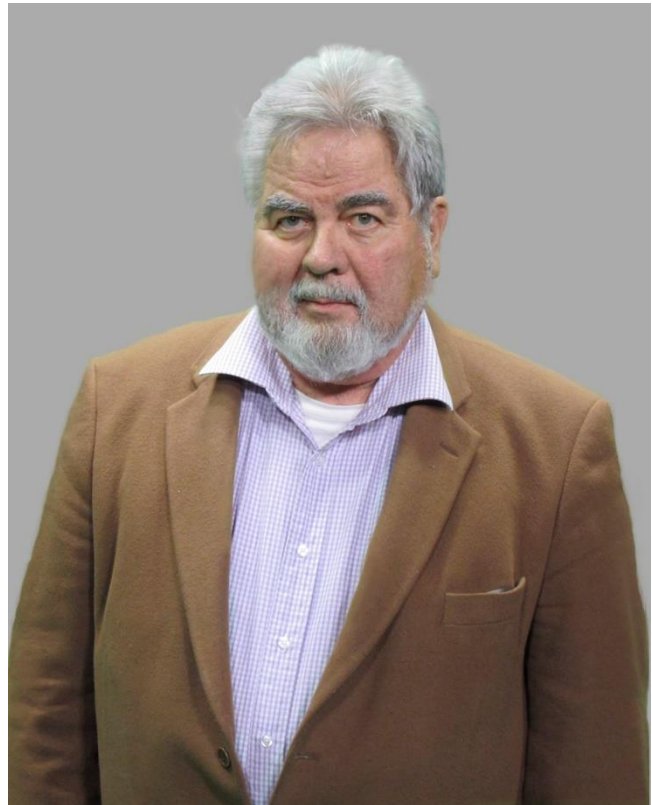
Ossi Lempinen

Ossi on toiminut Seniorikerhomme puheenjohtajana jo 3 vuotta.

lältään hän on 75 vuotias.

Perheeseen kuuluu vaimo ja aikaisemmasta avioliitosta 4 lasta, 3 tyttöä ja poika sekä 8 lastenlasta.

Myyntimiesjärjestöön Ossi liittyi vuonna 1991 ja viime vuonna hän sai 25 v. liittoansiomerkin.



Ensimmäiset myyntikokemuksensa Ossi hankki koulupoikana Lahden torilla, myymällä marjoja ja kukkia. Koulun jälkeen 1958 Upo Oy sai reippaan tarkastajan sähkömankeleille. Armeijan jälkeen Ossi oli Markkasen koneen kodinkonemyyjänä, kunnes Upolta pyydettiin takaisin, ensin konekorjaajaksi ja sittemmin edustajaksi Kouvolaan. Sitten tuli takaisin kutsu Lahteen kenttämyyjän työhön Lahden Sähkö ja Kone Osakeyhtiöön. Samalla tuli myös perheen perustaminen ajankohtaiseksi.

Koulutusta:

Silloisessa Myynti- ja mainoskoulussa, myöhemmin tunnettu Markkinointi-instituuttina, suoritti Ossi sähkömyyjän peruskurssin. Hän oli kurssin priimus, josta LSK:n perustaja Paavo Bohm oli erittäin tyytyväinen. Kauppateknikon tutkinnon valmistuminen oli vuorossa 1973 ja hän suoritti Electroluxin aikana useita Mercuri-Instituutin myyntikursseja.

Kodintekniikkaa:

Suomen Atlas-talouskonemyyntiin Ossi siirtyi 1975, sittemmin yhtiö yhdistettiin Electroluxiin. Electrolux-kodinkoneessa hän toimi piiripäällikkönä vuoteen 1983. Kesäkuussa 1983 hän palasi juurilleen LSK:n palkkalistoille myyntipäälliköksi. Toimitusjohtaja Erkki Huotari vitsailikin tuolloin, että myyntipäällikkö kävi koulutuksessa Electroluxissa ja palasi töihin LSK:hon. Ossi Lempisen mukaan LSK oli 1990-luvun alussa yksi suurimpia kodin tekniikka-alan liikkeitä Kehä III:n

pohjoispuolella. Työtehtäviin kuului yhtiön Lahden, Heinolan ja Orimattilan myymälöiden toiminnan johtaminen.

Yrittäjäksi:

LSK purki organisaatiotaan 90-luvun laman myötä ja silloin Ossi koki, että nyt oli aika ryhtyä toimimaan oman yrityksen nimissä. Syntyi Markkinointi Ossi Lempinen Ky. Myyntialueeseen kuului Jyväskylä, Mikkeli, Lappeenranta, Kuopio, Joensuu ja Lahti. Yritys edusti mm. Cayman-merkkisiä TV-tasoja ja Jamo-kaiuttimia sekä Krups- ja Moulinex-kodinkoneita. Myöhemmin valikoimaan tuli myös Lenco-levysoittimet ja -radiot sekä maailman kuulut Bamix-sauvasekoittimet, Liebherr-kylmälaitteet ja Thomson-televisiot.

Ennakkoluuloton toiminta, kauppiaiden neuvonta ja markkinointi-ideoiden antaminen olivat Ossin keskeisiä osaamisalueita. Tarkoituksena ei ollut myydä pelkkää tuotetta, vaan oikeastaan tuotefilosofiaa.

Töitä tämä tarmonpesä puski aina 71-vuotiaaksi asti, vuoteen 2013, jolloin lopetti liikkeen ja jäi eläkkeelle.

Sydän sykkii jalkapallolle:

Urheilumies ei pääse eroon pilkuistaan tai tässä tapauksessa raidoistaan, sillä Ossi on ollut Lahden Reippaan toiminnassa mukana sekä aktiivisena pelaajana että valmentajana, myöhemmin hän vastasi seuran urheilu markkinoinnista ja toimi myös puheenjohtajana. Paras saavutus pelaajana oli A-nuorten Suomen mestaruus vuonna 1961 ja ikämiehenä 1980-luvulla SM-hopea ja -pronssi. Opetusministeri Sanni Grahn-Laasonen myönsi helmikuussa 2017 liikuntakulttuurin ja urheilun parissa ansioituneelle Lahden Reipas ry:n Ossi Lempiselle ansioristin.

Muuta toimintaa urheilun parissa:

Ossi pelasi jääkiekkoa Reippaan edustusjoukkueessa 1959-1964 ykkösketjun oikeana puolustajana, hän valmensi Reippaan Naisjalkapallojoukkuetta 1971-1974 ja toimi myös piirin naistarkkaajana. Talvisin hän valmensi Reippaan jääkiekkojunnuja 1971-1974.

Myös Ossi pelasi maahockeyta mestaruussarjassa Lahden Brake Men Team:ssä 1984-1986., tehden seuran ja Lahden ensimmäisen mestaruusmaalinkin kevätkesällä 1984. Juniorivalmentajana jalkapallossa hän toimi Reippaassa ja valmensi ikäluokan F-junioreista-A-junioreiden SM-hopealle 1983-1992.

Harrastukset:

Seniorikerhomme vetämisen lisäksi Ossi käy kuntosalilla 2-3 kertaa viikossa, paitsi kesäisin, jolloin kuntosalin korvaa kesämökin työt. Syksyisin kuuluu ohjelmaan myös sien- ja marjaretket eikä sovi unohtaa Lahden Reippaan ”huru-ukkojen” toimintaa kuukausittain.

Ossin motto: Onnistuminen on osaamista!

Topi!

(Lähde: Ossi Lempinen ja Mika Bohmin haastattelu 19.4.2017
Kauppateknikkolehteen 2/2017.)